



Oficina de Competitividade



PLANO DE NEGÓCIOS INTERNACIONAIS

ONLINE
24 E 25 DE NOVEMBRO DE 2020
DAS 10H ÀS 12H

ApexBrasil 

apexbrasil@apexbrasil.com.br

www.apexbrasil.com.br

(61) 2027 0202



As Oficinas de Competitividade tem como objetivo

Capacitar empresários em diferentes aspectos e necessidades de seus negócios, com foco no desenvolvimento de competências operacionais e gerenciais essenciais à atividade exportadora.



Eixos de Atuação

Promoção das
Exportações
Brasileiras

Atração de
Investimentos
Estrangeiros

Apoio à
Internacionalização
de Empresas
Brasileiras

Inteligência de Mercado Estratégica

Qualificação para Exportação

Promoção da Imagem do Brasil como Parceiro Global de Negócios





Diretrizes Estratégicas das Oficina

- Orientar sobre ferramentas fundamentais à tomada de decisões e condução do início ou expansão de atividades de exportação.
- Promover o networking entre lideranças executivas das empresas brasileiras.
- Transmitir conhecimentos sobre temas corporativos associados a atividades práticas no campo da exportação.
- Estimular a busca por informações e implementação de melhorias sugeridas.





PLANO DE NEGÓCIOS INTERNACIONAIS

24 E 25 DE NOVEMBRO DE 2020
Das 10h às 12h

Evento Online

PROFESSOR
Antônio Carlos Tonini

VALOR
R\$ 50,00

[INSCREVA-SE AQUI](#)

Oficina de Competitividade 

A elaboração do Plano de Negócios Internacionais é uma excelente oportunidade de reflexão sobre as questões-chave das operações comerciais.

A Oficina orienta a elaboração de um plano de análise que aborda o mercado, o consumidor, os diferenciais do produto e do serviço, as estratégias de marketing, a equipe, a operação, a análise financeira do investimento e de seu retorno.

A sua elaboração requer reflexão, tempo e esforço.

PROFESSOR

ANTÔNIO CARLOS TONINI



- Economista da FEA/USP
- Especialista em qualidade e produtividade.
- Mestre e Doutor em engenharia de produção (USP).
- Professor de pós-graduação.
- Consultor da Fundação Vanzolini em gestão empresarial, gestão de projetos e de inovação, gestão de processos para exportação.



PROGRAMAÇÃO

24 de novembro – terça-feira

| | |
|--------------|---|
| 10h | <ul style="list-style-type: none">✓ Por que fazer um plano de negócio para internacionalização? (Importância e utilidade)✓ Como se faz um plano de negócio? (Método)✓ Clientes potenciais: Oportunidades, mercados internacionais e concorrência. |
| 10h50 | Pausa |
| 11h | <ul style="list-style-type: none">✓ Estruturação e organização da empresa.✓ Análise financeira, plano de ações, organização da operação e marketing. |

25 de novembro – quarta-feira

| | |
|--------------|---|
| 10h | <ul style="list-style-type: none">✓ Gestão de riscos e comunicação do plano de negócios.✓ Modelo de negócio - CANVAS |
| 10h50 | Pausa |
| 11h | <ul style="list-style-type: none">✓ Modelo de negócio - CANVAS |



Oficina de Competitividade 


ApexBrasil

apexbrasil@apexbrasil.com.br

www.apexbrasil.com.br

(61) 2027 0202



Qualifique-se. Prepare-se. Exporte.

INSCREVA-SE AQUI

