



Oficina de Competitividade



NEGOCIAÇÃO NO COMÉRCIO INTERNACIONAL

ONLINE
17 E 18 DE NOVEMBRO DE 2020
DAS 10H ÀS 12H



apexbrasil@apexbrasil.com.br

www.apexbrasil.com.br

(61) 2027 0202



As Oficinas de Competitividade tem como objetivo

Capacitar empresários em diferentes aspectos e necessidades de seus negócios, com foco no desenvolvimento de competências operacionais e gerenciais essenciais à atividade exportadora.



Eixos de Atuação

Promoção das
Exportações
Brasileiras

Atração de
Investimentos
Estrangeiros

Apoio à
Internacionalização
de Empresas
Brasileiras

Inteligência de Mercado Estratégica

Qualificação para Exportação

Promoção da Imagem do Brasil como Parceiro Global de Negócios





Diretrizes Estratégicas das Oficina

- Desenvolvimento de competências em negociação com atores internacionais;
- Fatores culturais na negociação; e
- Habilidades pessoais e inteligência comportamental.





NEGOCIAÇÃO NO COMÉRCIO INTERNACIONAL

17 E 18 DE NOVEMBRO DE 2020
Das 10h às 12h

Evento Online

PROFESSOR
Roberto Lang

VALOR
R\$ 50,00

INSCREVA-SE AQUI

Oficina de Competitividade 

Esta Oficina aborda a necessidade de se desenvolverem competências na negociação com os vários atores internacionais, num mundo cada vez mais competitivo.

O processo de negociação é tratado de forma ampla.

Apresenta aspectos essenciais do planejamento, execução e manutenção das negociações.

PROFESSOR

ROBERTO LANG



- MBA pelo INSEAD Fontainebleau (França)
- Administrador pela EAESP – FGV
- Experiência em gestão na Unilever e BRASIF Duty Free
- Diretor da Nova School of Business and Economics Lisboa no Brasil
- Consultor e professor na Fundação Vanzolini



PROGRAMAÇÃO

10 de novembro – quarta-feira

10h	✓ Recepção, agenda e objetivo. ✓ Planejamento e organização da negociação. Habilidades pessoais e inteligência comportamental.
10h50	Pausa
11h	✓ Fatores culturais Gestão da negociação e flexibilidade / adaptação.

11 de novembro – quinta-feira

10h	✓ Modos de negociação. O método Harvard de negociação. ✓ Situações comuns em negociação.
10h50	Pausa
11h	✓ Negociação: solução de divergências por meio de acordos.



Oficina de Competitividade



ApexBrasil



apexbrasil@apexbrasil.com.br

www.apexbrasil.com.br

(61) 2027 0202



Qualifique-se. Prepare-se. Exporte.

INSCREVA-SE AQUI