

OFICINA DE COMPETITIVIDADE

PLANO DE NEGÓCIOS INTERNACIONAIS

16/03/2020 – PASSO FUNDO - RS

08h30 – 09h00	Recepção, agenda e objetivo
09h00 – 10h30	• Por que fazer um plano de negócio para internacionalização? (Importância e utilidade) • Como se faz um plano de negócio? (Método) • Clientes potenciais: Oportunidades, mercados internacionais e concorrência.
10h30 – 10h45	Coffee Break
10h45 – 12h30	• Estruturação e organização da empresa. • Análise financeira, plano de ações, organização da operação e marketing.
12h30 – 13h30	Intervalo para almoço
13h30 – 15h30	• Gestão de riscos e comunicação do plano de negócios. • Dinâmica (oficina) • Modelo de negócio - CANVAS
15h30 – 15h45	Coffee Break
15h45 – 17h30	• Fechamento da dinâmica (oficina) • Modelo de negócio - CANVAS